

ITandFactory: Vom Technologie- zum digitalen Lösungsanbieter



Die digitale Erfassung und Planung von Industrieanlagen macht das Herzstück von ITandFactory aus

Lösungsanbieter trifft auf Technologie-Champion: Das ist die Geschichte hinter der ITandFactory GmbH aus dem Taunus, nachdem sie von der indisch-amerikanischen Neilsoft Group aufgekauft wurde – mit exzellenten Synergieeffekten für beide Parteien. Welche Impulse der Solution Provider im Anlagenbau dadurch setzen konnte und welche Elemente den Change-Prozess hin zu einem versatilen Lösungs-Mindset bestimmten, erläuterte Managing Director Ajit Joshi im Interview mit Wirtschaftsforum.

Wirtschaftsforum: Herr Joshi, die ITandFactory GmbH wurde vor einigen Jahren von der indisch-amerikanischen Neilsoft Group aufgekauft, um eine fundamentale Transformation des Unternehmens anzustoßen. Welche Ziele haben Sie sich dabei genau gesetzt?

Ajit Joshi: Neilsoft blickt auf eine lange Geschichte als kompetenter Anbieter von Ingenieurdienstleistungen zurück und hat sich dabei vornehmlich in den USA sowie im europäischen Markt einen Namen gemacht. Um unsere Wachstumsbestrebungen langfristig festigen zu können, befanden wir uns damals auf der Suche nach einem

Technologieunternehmen mit proprietären geistigen Eigentumsrechten, wobei uns das starke Produktportfolio der ITandFactory GmbH ganz besonders überzeugt hat. In zwei Phasen übernahm Neilsoft das Unternehmen schließlich vollständig. Die wichtigste Aufgabe bestand nun darin, das starke Technologiespektrum

Interview mit



Ajit Joshi,
Managing Director
der ITandFactory GmbH

it and factory
solution provider

KONTAKTDATEN

ITandFactory GmbH
Auf der Krautweide 32
65812 Bad Soden am Taunus
Deutschland

+49 6196 934900

+49 6196 9349049

info@ITandFactory.com

www.cadison.com/de



von ITandFactory mit dem servicegetriebenen Lösungsansatz von Neilsoft zu verbinden – eine Herausforderung, die natürlich auch aus einer Management-Perspektive besonders reizvoll ist.

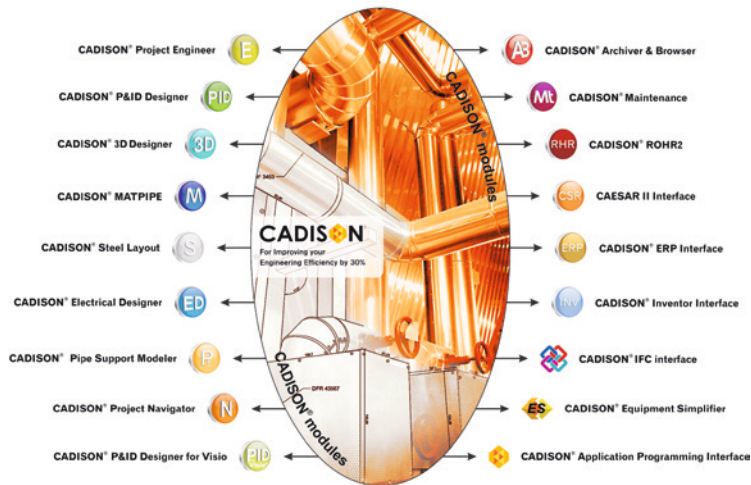


CADISON findet unter anderem in Projekten aus dem Spektrum Gasverteilung Verwendung



Vernetztes Denken und Wissenstransfer sind wesentliche Elemente moderner Ingenieurdienstleistungen

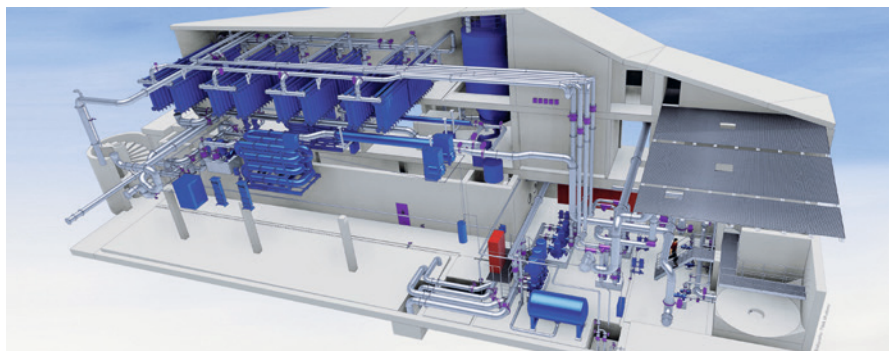
CADISON Modules



Wirtschaftsforum: Mit welchen Technologien bewegt sich ITandFactory derzeit im Markt?

Ajit Joshi: Unser Flaggschiffprodukt mit dem Namen CADISON fungiert als eine zielgerichtete Lösung in der modularen Anlagenplanung und kann über den gesamten Planungsprozess hinweg eingesetzt werden. Von den ersten konzeptuellen Entwürfen bis hin zur Ausarbeitung in 2-D- und 3-D-Modellen lassen sich dort sämtliche Anlagenteile abbilden, einschließlich Verkabelungspläne, Stahlkonstruktionen und Rohrsysteme. Anschließend folgt der Schritt ins Project Engineering. Für jeden dieser Projektabschnitte bietet CADISON ein

passendes Modul, das perfekt auf die individuellen Anforderungen zugeschnitten ist. Dabei verfügt CADISON ferner über eine eigene Datenbank, sodass die Generierung und die Verwaltung der benötigten Daten bei dieser Lösung in eines fällt. Denn bei modernen Ingenieurdienstleistungen geht es schon lange nicht mehr ausschließlich um die Entwurfs- oder Modellerstellung – das ist altes Denken. Selbst wenn das 3-D-Modell einmal steht, sind auch in den darauffolgenden Projektphasen viele verschiedene Daten und Informationsbausteine relevant, um echte Unternehmensvorteile zu erhalten, die sich unsere Partner dank der inhärenten Architektur



Das Konzept einer Wasserwiederaufbereitungsanlage, entwickelt mit CADISON

von CADISON vollumfänglich zu nutzen machen können.

Wirtschaftsforum: An welchen weiteren neuralgischen Punkten können sich Ihre Kunden auf die Kompetenz von ITandFactory verlassen?

Ajit Joshi: Neben unserem Visio P&ID Process Designer, einer auf Microsoft Visio basierenden Lösung für Prozessingenieure, haben wir im September noch ein weiteres Produkt im Markt eingeführt, das sich besonders an Elektroingenieure richtet. Damit möchten wir ihnen eine intelligente Lösung mit einer eigenen Datenbank und einer integrierten CAD-Engine anbieten, die echte Vorteile gegenüber den bisher etablierten Optionen mit ihren vergleichsweise beschränkten Darstellungsmöglichkeiten aufweist.

Wirtschaftsforum: Über all diesen Produktentwicklungen steht jedoch der Wandel der ITandFactory GmbH vom Technologie- zum Lösungsanbieter?

Ajit Joshi: Genau! Denn hierin liegt der eigentliche Transformationsprozess, den unser Unternehmen

durchlaufen hat – und ein solcher Change ist alles andere als trivial. In einer dienstleistungsgeprägten Organisationskultur sagen Ihnen die Kunden – etwas überspitzt gesprochen –, was sie haben möchten,

und dann stellen Sie ihnen eben die jeweilige Technologie zur Verfügung. Ein Lösungsanbieter benötigt dagegen ein ganz anderes Mindset, um erfolgreich im Markt agieren zu können und muss die zugrundeliegenden Probleme und Ansprüche der Kunden viel feingliedriger verstehen, um die gegenständliche Aufgabe zielgerichtet lösen zu können. Erst kürzlich haben wir beispielsweise einen Gasdistributionsanbieter bei der Digitalisierung seiner alten Werks- und Kompressoranlagen unterstützt, für die keine digitalen Pläne vorlagen, und sie in ein aussagekräftiges 3-D-Modell überführt. Dieses dient nun als Grundlage für die Transformation des gesamten Werks auf die Durchleitung von Wasserstoff. Dazu haben wir eng mit einem Partner zusammengearbeitet, der das Werk für uns digital erfasste; anschließend haben wir uns um die Aufbereitung der dadurch entstandenen Punktelwolke gekümmert, woraus ein semi-automatisiertes Modell entstand, das unsere Kollegen von Neilsoft aus Indien mithilfe unserer eigenen CADISON-Software schließlich in ein vollumfängliches intelligentes 3-D-Modell übersetzt haben. Um dieses Projekt zu einem erfolgreichen Ende zu bringen, war es mit dem schlichten Softwareprodukt also bei Weitem nicht getan. Stattdessen konnten wir auch unsere eigene Expertise im Anlagenbau sowie die Kernkompetenzen unserer indischen Kollegen gewinnbringend einsetzen. So wird aus unserer Sicht auch die Zukunft des Engineerings im Allgemeinen aussehen.